

LUCCA CAÑADA BENTO

MARKETING DIGITAL & IA · VENTAS CONSULTIVAS

Fundador — Lucca Canada Studio

Combino más de 4 años de trato directo con clientes en ventas de alto valor (inmobiliario y automotriz) con el desarrollo de servicios de marketing digital potenciados con IA.

WEB Lucca Canada Studio

UBI Salta, Argentina · 100% Remoto

PLAT Contacto vía mensajería de Workana

PERFIL PROFESIONAL

Ayudo a negocios y marcas a ordenar su presencia digital y a convertir más visitas en clientes, usando contenido, SEO y automatización con inteligencia artificial. Esa mirada comercial no nace de un curso: nace de más de cuatro años tratando cara a cara con clientes exigentes en ventas inmobiliarias, comerciales y de servicio de alto nivel, donde aprendí a leer una objeción, sostener una relación y cerrar sin apurar al otro. Hoy aplico esa misma lógica al mundo digital, construyendo desde cero — junto a mi socio Benjamín — Lucca Canada Studio.

EXPERIENCIA

Fundador & Estratega Digital Jul 2026 – Presente
Lucca Canada Studio · Independiente, Salta (remoto)

- Tras más de dos años en ventas de alto valor, decidí dedicarme de lleno a construir un estudio de marketing digital con IA junto a mi socio Benjamín.
- Diseño y desarrollo de la identidad de marca, sitio web y sistema de automatización de contacto por WhatsApp del estudio.
- Auditoría SEO completa entregada a cliente piloto (Santa Cafeína, Salta).
- Gestión de marca propia de ecommerce (Mimarte) y lanzamiento de producto digital propio (ebook "Volver a Mí").

Asesor Inmobiliario — Independiente / Freelance 2024 – Jul 2026
Ciudad de Buenos Aires

- Prospección activa de clientes y propietarios; calificación y seguimiento de leads hasta el cierre de la operación.
- Asesoramiento comercial personalizado, coordinación de visitas y negociación de condiciones entre las partes.
- Gestión autónoma de cartera de clientes, sin estructura de oficina detrás — organización y criterio comercial propio.

Maître de Banquetes Ene – Jun 2023
Manpower · Ciudad de Buenos Aires

- Coordinación de equipos en eventos corporativos, en hoteles 5 estrellas.
- Atención personalizada a clientes de alto nivel bajo estándares estrictos de protocolo y tiempos.

Asesor Comercial Feb – Dic 2022
Volkswagen ALRA S.A. · Ciudad de Buenos Aires

- Gestión integral del proceso de venta, de la consulta inicial al cierre, en canal presencial y telefónico.
- Seguimiento de prospectos y clientes activos; comunicación clara de condiciones, tiempos y procesos.
- Fidelización y atención post-venta, anticipando objeciones antes de que aparezcan.

Atención al Cliente y Ventas — Gastronomía 2020 – 2022
Salta y Ciudad de Buenos Aires

- Venta directa y recomendación de productos (upselling) en contextos de alta exigencia y rotación.
- Resolución de reclamos y pedidos especiales, sosteniendo el estándar de servicio bajo presión con clientes nacionales e internacionales.

PROYECTOS PROPIOS

Santa Cafeína — auditoría SEO completa entregada a cafetería de Salta (propuesta comercial en curso).

Mimarte — tienda de ecommerce propia, gestionada de punta a punta.

Volver a Mí — ebook digital propio, de idea a publicación.

SERVICIOS QUE OFREZCO

- Contenido y video con IA para redes
- Sitio web + auditoría SEO
- Gestión de redes sociales con IA
- Automatización de WhatsApp y chatbots

HABILIDADES

- SEO
- Social Media Marketing
- Lead Generation
- Ventas consultivas
- Negociación
- Atención al cliente
- Seguimiento de cliente / CRM
- Edición de video
- Herramientas de IA generativa

IDIOMAS

Español **Nativo**
Inglés **Intermedio (conversacional)**

HERRAMIENTAS

- ChatGPT / Gemini
- WhatsApp Business
- Google Workspace
- Zoom / Meet

DISPONIBILIDAD

Modalidad **Remoto / Salta**
Dedicación **Full-time**